

IVAN CAFFERATA DE LA BARRA

icafferata@rcp.net.pe

Teléfonos: 2663769/992734289/131*3215



I. DATOS PERSONALES:

FECHA DE NACIMIENTO : 29 de Octubre de 1974
LUGAR DE NACIMIENTO : Lima
DNI : 10804507
DIRECCIÓN : Jr. Astorga #225 Dpto. 502 Surco

II. ESTUDIOS REALIZADOS:

- ESTUDIOS PRIMARIOS : C.E.P. “Liceo Naval Almirante Guisse”
Callao
1982 – 1986
- ESTUDIOS SECUNDARIOS : C.E.P. “Liceo Naval Almirante Guisse”
San Borja
1987 – 1991
- ESTUDIOS SUPERIORES : **Universidad Católica Andrés Bello**
Caracas – Venezuela
Estudios Generales – II ciclo
Ingeniería Civil 1994 - 1996

Universidad Inca Garcilaso de la Vega
Licenciado en Administración de Empresas
Negocios Internacionales
2003 - 2009

III. CURSOS TÉCNICOS Y OTROS :

- Universidad Inca Garcilaso de la Vega
Especialista en Informática y Computación
Agosto 2003 – Diciembre 2005
- Universidad Inca Garcilaso de la Vega
Curso de Inglés
Agosto 2003 – Diciembre 2005
- TECSUP
Diseño de páginas Web
Marzo 2003 – Abril 2003
- Instituto Superior ABACO
Programa de especialización Mastertech
Especialista en Ensamblaje y reparación de computadores e instalación de redes
Setiembre 2001 – Febrero 2002
- Instituto New Horizons
Curso para Certificación **MCSE**
Microsoft Certified Systems Engineer
2001-2002
- ESMAR – Escuela de Supervivencia en el Mar (Fuerza Aérea del Perú)
Líder de Grupo
01 al 04 Julio 1996
- Escuela de Aviación Comercial - Professional Air
Programa académico de Piloto Privado – Curso Teórico
Marzo 1998 – Octubre 1998

IV. EXPERIENCIA LABORAL

KERNEL SOLUTIONS S.A.C.

Negocio Independiente
(Febrero 2009 – Ocupación Actual)

- Importación de equipos y aparatos de comunicación fija e inalámbrica. Gestión de toda la cadena logística de importación, permisos de internamiento y homologaciones.
- Análisis de competencia, precio y demanda del mercado para ciertos nichos de negocio que involucren un desarrollo o implementación tecnológica.
- Venta a través de canales integradores de tecnología, seguimiento de proyectos de integración, proyectos de licitación pública y privada.
- Alquiler de equipos, soporte técnico y mantenimiento.

GRUPO GOMELAST

Asesor Comercial - Ventas
(Septiembre 2007 – Febrero 2009)

- Venta directa a empresas del sector industrial Textil, bajo las cuotas y metas establecidas por la Gerencia Comercial.
- Centralización y Análisis de mercado de la Información solicitada por el Gerente Comercial.
- Administración, mantenimiento y desarrollo de cartera. Visita de soporte comercial-técnico para el uso adecuado de los productos, trabajo de retención de clientes mediante el manejo del CRM, negociación de precios por volumen de venta.

TACAPERÚ

Ejecutivo de Ventas – Cuentas Corporativas
(Septiembre 2003 – Septiembre 2007)

- Venta indirecta a través de cartera de agencias de viajes. Visita y mantenimiento de canales de venta, capacitación y elaboración de campañas promocionales e incentivos.
- Venta directa a empresas a través de planes corporativos de descuento, programas de fidelización a clientes corporativos, promoción de canales directos de venta.
- Centralización y Análisis de la Información solicitada por el Gerente Comercial.

TACAPERÚ

Jefe de cabina
(Julio 2000 – Septiembre 2003)

- Coordinación de todos los aspectos relacionados al vuelo, servicio y seguridad abordo.
- Organización conjunta con la tripulación a cargo para el desarrollo seguro y cuidando los aspectos del servicio a bordo en vuelos internacionales.
- Capacitación constante en las áreas de Seguridad, CRM de aviación, Servicio al cliente, Coaching, Trabajo en equipo, Primeros auxilios.
- Medición del Servicio al Cliente en vuelos asignados mediante encuestas.

AEROCONTINENTE – AIR2000

Tripulante de cabina
(Octubre 1999 – Junio 2000)

AEROPERU

Tripulante de cabina
(Noviembre 1997 – Marzo 1999)

AEROCONTINENTE

Tripulante de cabina
(Mayo 1996 – Febrero 1997)

CASAS & COSAS

Vendedor
(Junio 1997 – Septiembre 1997)

V. REFERENCIAS PERSONALES

-A solicitud